

TALLER DE EMPRENDEDORES: EXPERIENCIAS  
EMPRENDEDORAS EN REUTILIZACIÓN Y RECICLAJE

AGUAS SUCIAS.....NEGOCIOS LIMPIOS

NIALL TYNAN



ESPACIO  
GREEN  
JOBS

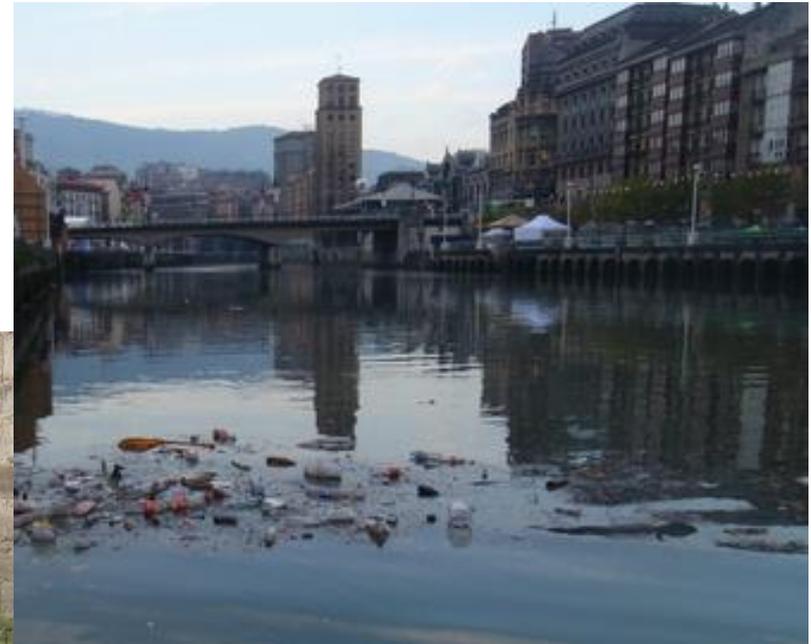




## EL ORIGEN DE LA IDEA

¡¡ OPORTUNIDAD!!

El botellón, las txoznas, conciertos, fuegos y demás actividades generan muchísimos residuos que acaban.....



## EL ORIGEN DE LA IDEA



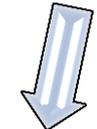
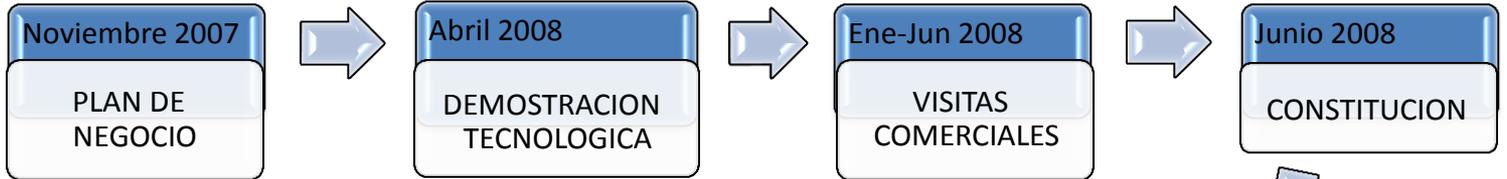
# ¿HACEMOS ALGO?

Si, VAMOS A BUSCAR UNA SOLUCIÓN AL PROBLEMA Y  
VAMOS A ASEGURARNOS DE QUE ES VIABLE

- Nuestra idea
  - *Encontramos algo que nos gusta y en lo que somos buenos*
  - *Nuestra idea satisface una necesidad en el mercado*
- Nos aseguramos de que la idea generaba un valor y existía un mercado.
- Trazamos un Plan (ayuda a mantener el enfoque)

*Nace Urgarbi*

# EJECUTANDO NUESTRAS IDEAS



# EJECUTANDO NUESTRAS IDEAS – NACE URGARBI

- Empresa fundada en 2008 con 3 Empleados
- Comenzamos y continuamos ofreciendo servicios de control y monitoreo de la contaminación flotante en distintos cuerpos de agua



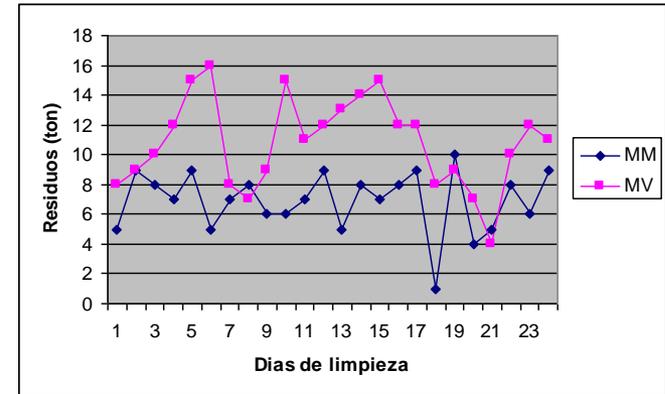
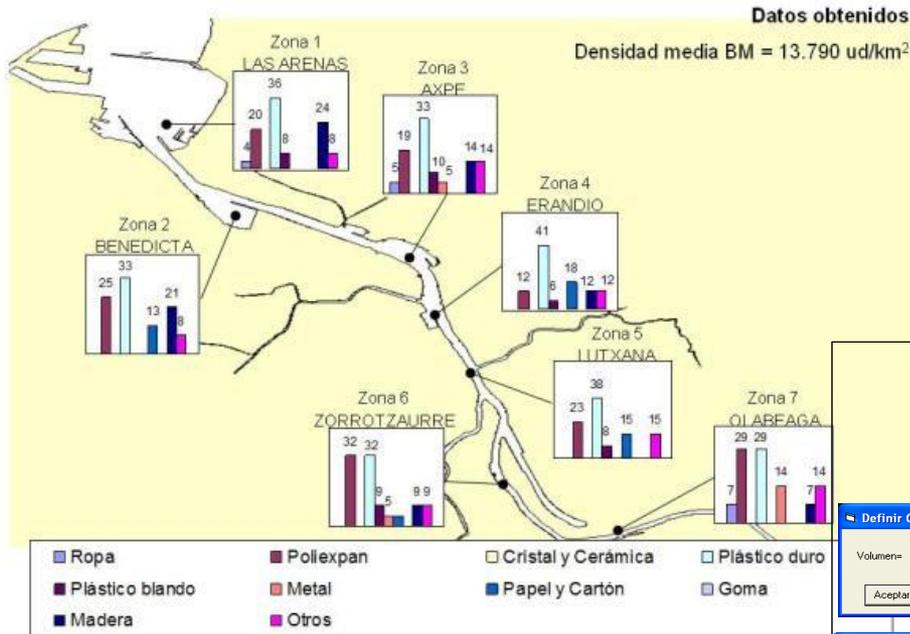
## NUESTROS IMPULSOS PARA EMPRENDER

- Experiencia Laboral previa
- Formación ambiental
- Situación personal e Inquietudes
- Afrontar retos

"ACCESIT NUEVA  
EMPRESA VASCA  
2009"



# EJECUTANDO NUESTRAS IDEAS DIFERENCIANDONOS Y APRENDIENDO



**Definir Condiciones**  
Volumen= [50] [m³]

**Definir Descripción**  
Cliente: [Autoridad Portuaria de Bilbao]  
Descripción (breve) del estudio:  
[Prueba prueba sobre una malla numerada del Abra de Bilbao, incluyendo los datos de espesor de las Escalas y la parte alta de la ría hasta aproximadamente el límite de marea.]

**Material Vertido**

Propiedad	Valor	Unidad
tipo	0	Duro-Flot.
Densidad	800	kg/m³
Viscosidad	10	cSt 20°C
Grasa	0	%
Ultravioleta	0	%

**Definir Datos Generales** (Ambiente | Vertido)  
Máximo nivel vertido: [100] [kg/h]  
Grupo: [Descontaminación]  
Código Lugar: [00000000]  
Uso Propósito: [ ]  
Tamaño Largo/Anchuro: [ ]  
 Horizontal  Disposición vertical

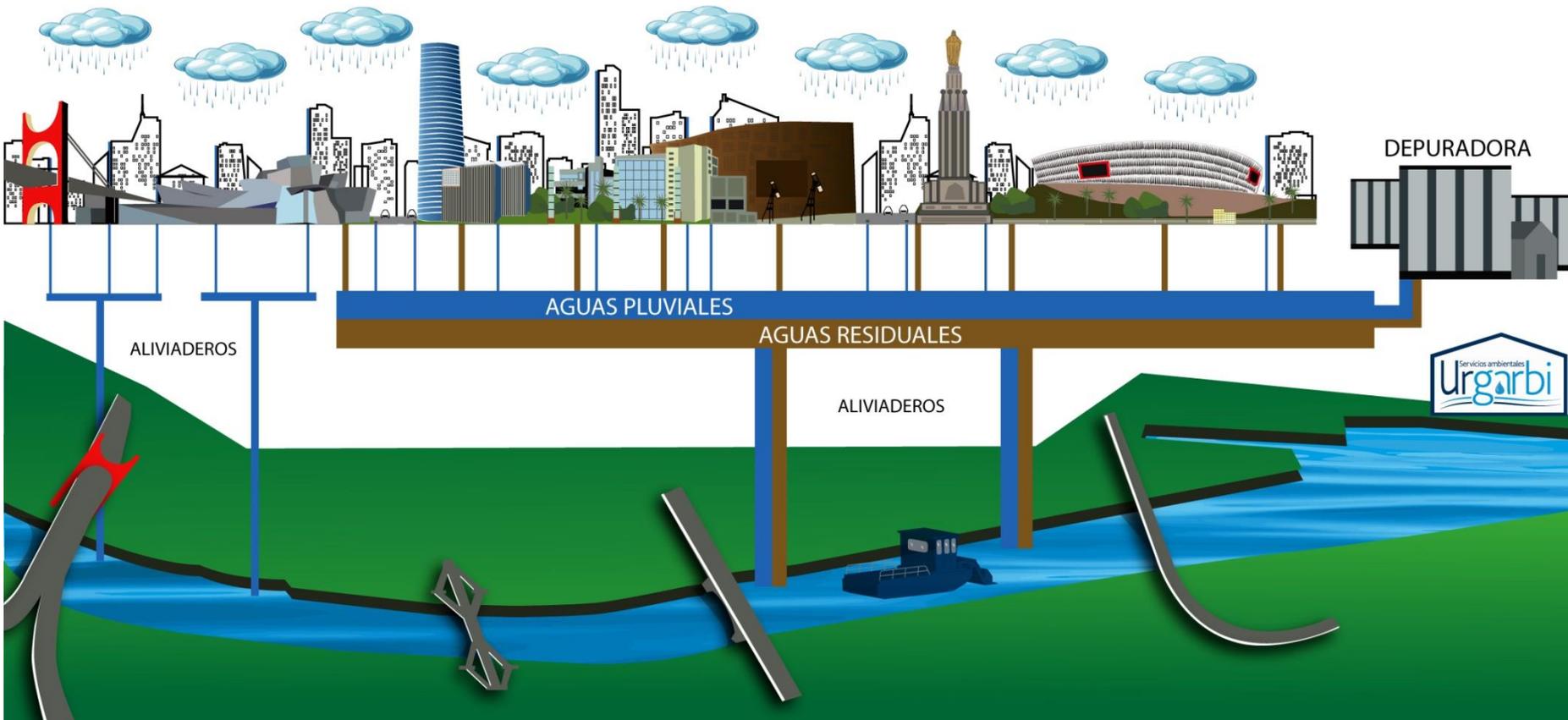
**Definir Datos Generales** (Ambiente | Vertido)  
Denso: [100] [kg/h]  
Temperatura ambiente: [15] [°C]  
Presión: [1013] [hPa]  
Oleaje: [0] [m]  
Viento: [SE] [ ] [km/h]  
Velocidad: [ ] [ ] [m/s]

**Definir Datos Generales** (Ambiente | Vertido)  
Año: [2014] [ ] [ ]  
Mes: [Septiembre] [ ] [ ]  
Día: [22] [ ] [ ]  
Hora: [12] [ ] [ ]  
Duración simulación: [0] [ ] [ ] [ ]  
Resultado cada: [10] [ ] [ ] [ ]  
Hora Hora de inicio S.M.T.

## HACIENDO COSAS DIFERENTES Y APRENDIENDO

Realizamos el primer estudio sobre evaluación y monitorización de la Basura Marina en la Ría del Nervión.

# EJECUTANDO NUESTRAS IDEAS APRENDIENDO MIENTRAS CRECEMOS



## DESCUBRIMIENTOS

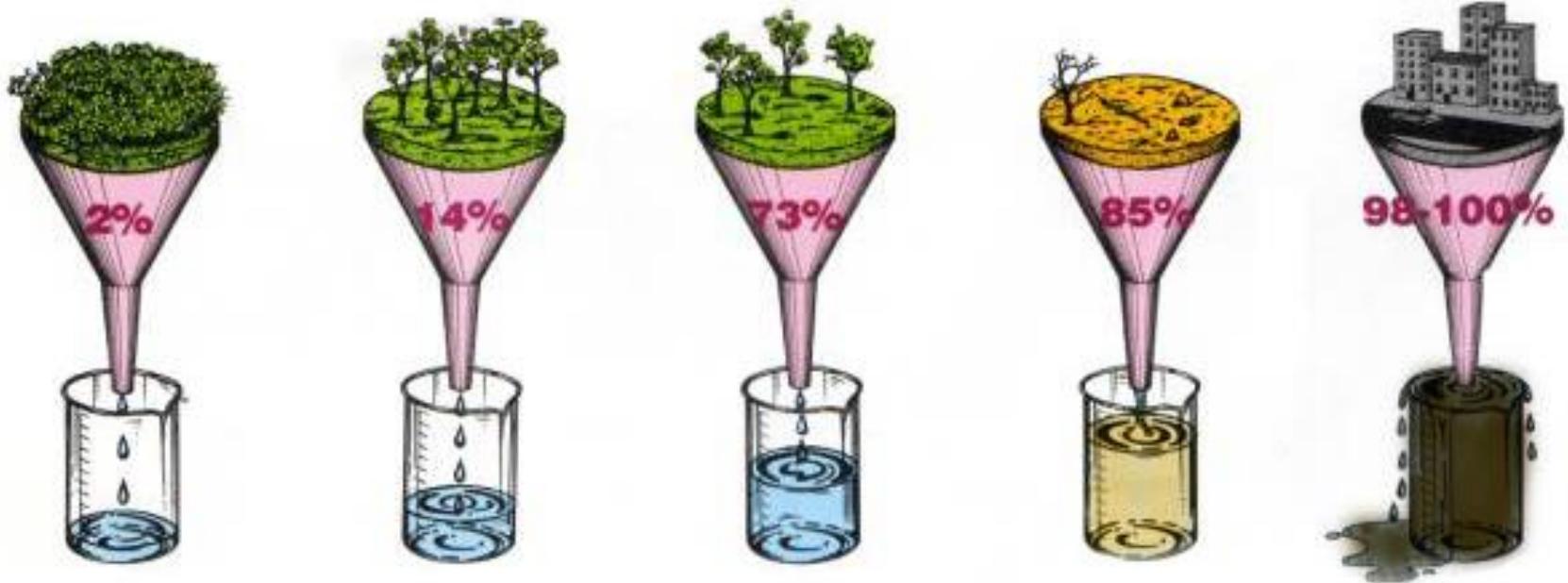
20% de los residuos encontrados en la lámina de agua provienen de las DSU y de vertidos directos de aguas pluviales.

# ¿HACEMOS ALGO?

Si, VAMOS A ESTUDIAR COMO SE GESTIONA ESTE PROBLEMA  
EN OTRAS PARTES DEL MUNDO PARA VER SI EXISTE UNA  
MEJOR FORMA DE AFRONTARLO

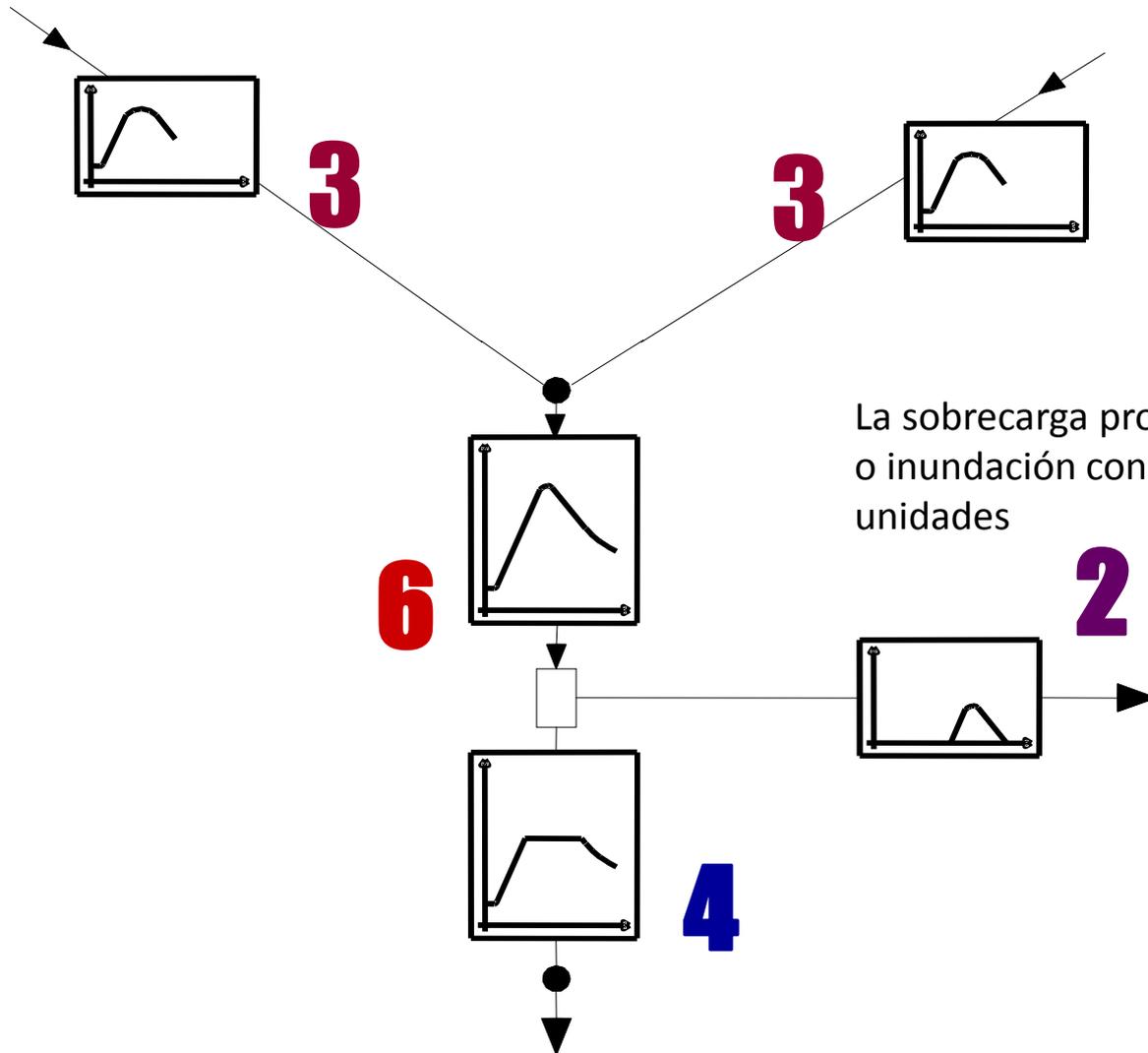
# Ecuaciones Simples.....

Precipitación + Impermeabilización =  
= Contaminación + Inundación =  
**Complicación**



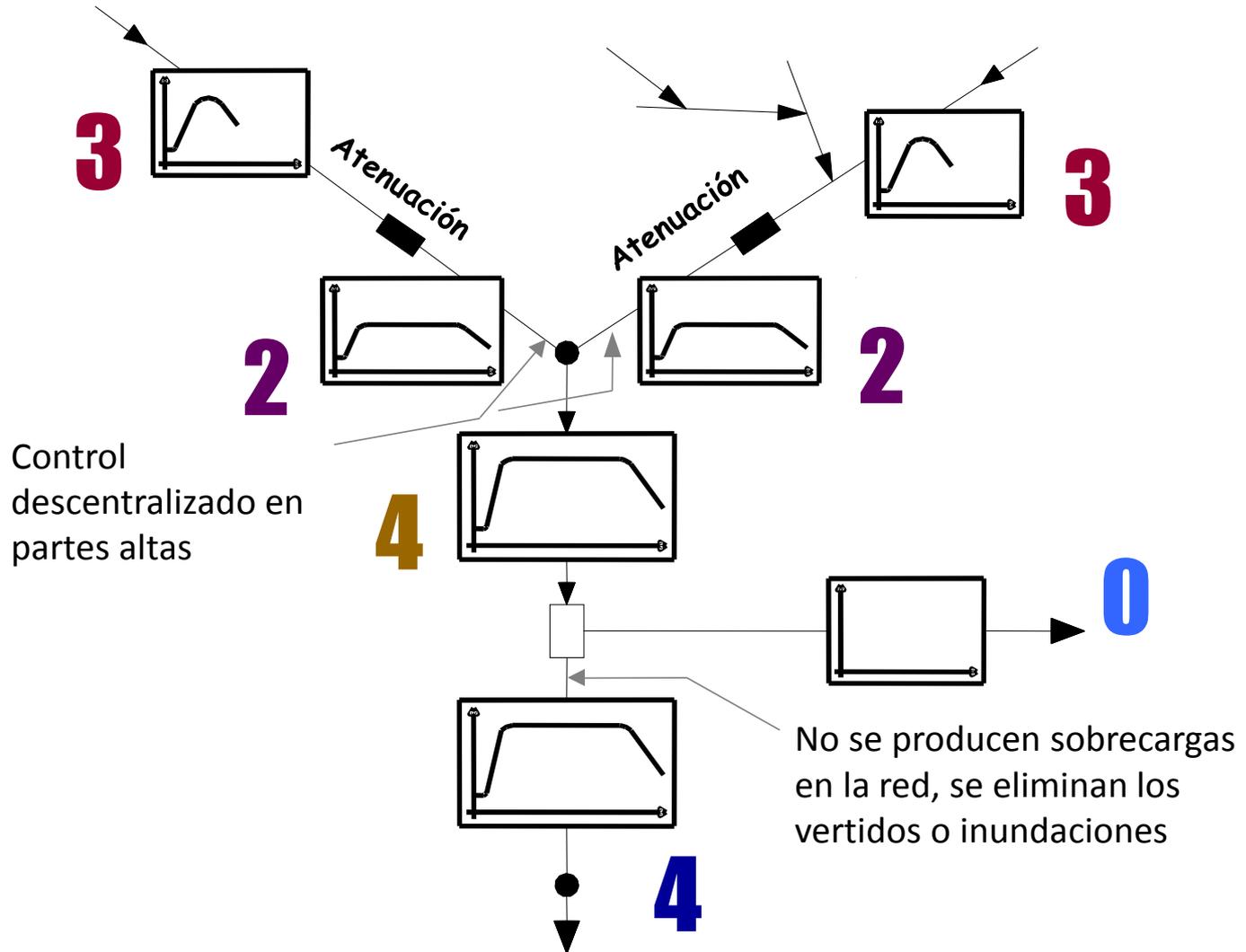
Volumen de aguas de escorrentía generado en distintas superficies

# EJECUTANDO NUESTRAS IDEAS



La sobrecarga produce un vertido o inundación con un pico de 2 unidades

# EJECUTANDO NUESTRAS IDEAS



# EJECUTANDO NUESTRAS IDEAS DIVERSIFICAMOS LA EMPRESA

- En 2010 creamos un departamento de drenaje sostenible
- Para 2012 doblamos nuestra facturación
- Actualmente 6 - 8 Empleados



## DRENAJE SOSTENIBLE

Nuestras soluciones de drenaje sostenible reproducen o conservan el ciclo natural del agua en la ciudad y minimizan los problemas generados por las escorrentías pluviales tras la impermeabilización de suelos asociada a los desarrollos urbanísticos (inundaciones, contaminación, erosión, etc.).

## **FACILITADORES**

Apoyos institucionales y subvenciones.

Proveedores nos ayudaron a impulsar el mercado minimizando el riesgo.

Plantearnos retos realistas y accesibles nos ayuda a estar motivados.

Trabajar haciendo lo que mas te gusta y disfrutar durante el camino.

Tener estrategias de mercado, diferenciación tecnológica y hacer cosas diferentes.

La legislación es ahora el principal impulsor del mercado en determinadas zonas de España.

## **PRINCIPALES RETOS**

Dedicación plena, nuestra empresa requiere invertir mucho tiempo y esfuerzo.

Realizar actividades nuevas que no siempre gustan (administración, comercial, etc..).

Vender soluciones innovadoras y nuevas requiere generalmente educar a los clientes.

Cambio de paradigma, competir contra lo convencional y establecido.

Invertir en capital humano y formar un buen equipo de trabajo.

La burocracia, no desmotivarnos y no rendirnos.

Acceso limitado a la inversión.



*“Try not. Do or do not.  
There is no try.”*

– **Yoda**, Jedi Master

El enfoque y énfasis actual en la resolución de casi todos los problemas ambientales sigue una progresión natural en las políticas “tradicionales” de gestión de nuestra sociedad, basados en la corrección de problemas cuando surgen en vez de en su prevención



¡¡GRACIAS!!

¿Llueve? Contáctanos

Niall Tynan  
[ntynan@urgarbi.eu](mailto:ntynan@urgarbi.eu)

Tel. 946 791 202